

Piano Export Sud – Puglia

OBIETTIVO GDO

Come diventare fornitori della Grande Distribuzione Europea

Seminario e incontri b2b

Bari

28 settembre 2016

Obiettivo del Seminario è fornire strumenti specifici alle aziende pugliesi del settore agroalimentare e prepararle ad intraprendere nuove opportunità di business con i più importanti gruppi di acquisto internazionali.

Il Seminario è organizzato con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti con le più importanti catene della GDO.

Programma della mattinata di formazione:

- **Panoramica del mercato private label in Europa: Retail & foodservice**
 - Chi sono i principali players in Europa?
 - Figure chiave
 - Categorie di prodotto e trend
 - Requisiti richiesti
 - Trend di diverse categorie del settore agroalimentare per Paese
- **Presentazione dei principali operatori della GDO francese e internazionale**

Verranno esaminate le strutture organizzative, i requisiti di prodotto e le specifiche logistiche.

- Carrefour G4, FR
- Intermarché, FR
- Casino, FR
- E. Leclerc, FR
- Auchan, FR
- Metro, Cash & Carry, FR
- BIDVEST, Foodservice, BE
- Sodexo, Foodservice, UK
- Kaufland, Retail, DE



Dove:

Confindustria Bari
Via Amendola 172/5, Bari (c/o
Executive Center)

Quando:

28 settembre 2016
Dalle ore 9.00 alle ore 18.00

Scadenza adesioni:

23 settembre 2016

Previa compilazione della
scheda di adesione al link

www.ice.gov.it/export_sud/export_sud.htm

Partecipazione gratuita

- Come presentare l'azienda ai nuovi potenziali clienti?
 - Breve presentazione di 2 minuti (*pitch*)
 - Gli argomenti principali da affrontare durante l'incontro di 30 minuti con i principali gruppi d'acquisto (*pitch*, prodotti, capacità, certificazioni, clienti e organizzazione logistica)
 - Quali sono le informazioni indispensabili prima di un incontro con i gruppi d'acquisto? (posizionamento di prezzo dei *brands*)
- Follow-up dei meetings con i gruppi di acquisto
 - Sistemi di CRM
 - Gare o ordini diretti
 - Ottenere feedbacks dai gruppi di acquisto

Articolazione del Seminario e incontri b2b

Il Seminario, che avrà luogo il **28 settembre p.v.** presso la sede di Confindustria Bari in via Amendola 172/5, Bari (c/o Executive Center), si articolerà in due momenti:

Mattina - Plenaria

ore 9.00 – 13.30 Seminario formativo

ore 13.30 – 14.30 Light lunch

Pomeriggio – Workshop o Incontri b2b

ore 14.30 – 18.00 Incontri b2b con gli esperti della società Wabel, riservati ad un massimo di 20 aziende, in base all'ordine cronologico di arrivo delle richieste. Per le aziende che non possiedono i requisiti per accedere agli incontri, è previsto un workshop formativo con uno degli esperti Wabel, che spiegherà le caratteristiche delle certificazioni richieste e i requisiti necessari per ottenerle.

N.B.: Per poter accedere agli incontri pomeridiani, è necessario possedere i seguenti requisiti (necessari per poter essere selezionati quali potenziali fornitori):

- FATTURATO AZIENDALE ANNUO MINIMO DI €1,5 MILIONI
- ESPERIENZA DI VENDITA ALL'ESTERO
- POSSESSO DELLA CERTIFICAZIONE IFS

Contatti:

Le informazioni relative al Seminario potranno essere richieste a:

- ICE-Agenzia
Ufficio Servizi Formativi

Via Liszt, 21 - 00144 Roma

tel. 06.5992.6070 / 9257

e-mail: formazione.pianosud@ice.it

- Confindustria Bari

Via Amendola 172/5, Bari (c/o Executive Center)

tel. 080 5467701

e-mail: decandia@confindustria.babt.it

Il **Piano Export per le Regioni della Convergenza**, che rientra nelle misure previste dal Piano Azione Coesione, mira a favorire l'internazionalizzazione delle PMI e la promozione dell'immagine del prodotto italiano nel mondo. L'ICE – Agenzia provvede autonomamente all'attuazione del PAC secondo le indicazioni programmatiche del Ministero vigilante. Le aziende possono partecipare sulla base dei requisiti di ammissibilità qui indicati:

http://www.ice.gov.it/export_sud/requisiti_di_ammissibilita_II_annualita.pdf

L'ICE-Agenzia si riserva la facoltà di annullare il seminario in caso di adesioni inferiori alle 15 unità o modificare l'articolazione dell'incontro per cause non dipendenti dalla propria volontà, previa opportuna informativa via mail alle aziende aderenti.

Gli interessati dovranno compilare in ogni sua parte la scheda di adesione scaricabile al link

www.ice.gov.it/export_sud/export_sud.htm

entro e non oltre il 23 settembre 2016